

**Хаяла ГАСЫМОВА**

Полицейская Академия МВД

khayala.english@gmail.com

DOI: <https://doi.org/https://doi.org/10.62130/LMNZ6228>

ИЗМЕНЕНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ МЕЖДУ ВЕЛИКОБРИТАНИЕЙ И ЕВРОСОЮЗОМ

РЕЗЮМЕ

В статье анализируется изменение динамики торгово-экономических отношений между Соединенным Королевством Великобритании и Северной Ирландии и Европейским Союзом. После референдума о выходе из Евросоюза внешнеторговый оборот также исследовался как основной фактор, влияющий на экономические изменения со странами-членами. Отмечается, что характерной чертой британской экономики является ее адаптация к современным геополитическим условиям.

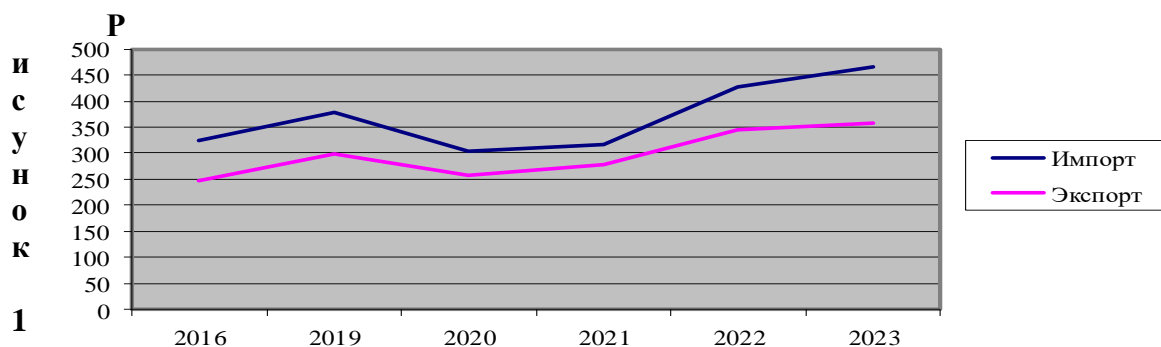
Ключевые слова: Европейский Союз, Великобритания, экономическая адаптация, экспортная трансформация, торговые барьеры, сфера услуг.

Современный Европейский Союз характеризуется наличием в нем единого внутреннего рынка. Основой отсутствия границ с момента подписания Маастрихтского договора [6, с.12] принято считать свободное перемещение товаров, услуг, капиталов и людей, поскольку в рамках сообщества устранены технические, юридические, бюрократические барьеры, что могли бы препятствовать этому. ЕС и его структуры, как отдельные субъекты международного права, отвечают за торговую политику государств-членов и включает от своего имени договора. Торговые соглашения позволяют государствам-членам ЕС качественнее и быстрее интегрироваться в внутренний рынок, а также помогают импортировать свое сырье за границу [7, с.3-6].

К концу 2020 года между Великобританией и ЕС Европейским Советом было согласовано, и в апреле 2021 года принято Соглашение о торговле и сотрудничестве [1, с.3]. Посредством этого Соглашения были установлены преференциальные соглашения в областях торговли товарами и услугами, цифровой торговли, интеллектуальной собственности, гос-

ударственных закупок, авиационного и автомобильного транспорта, энергетики, рыболовства, социального обеспечения, координации, правоохранительного и судебного сотрудничества по уголовным делам, а также тематическое сотрудничество и участие в программах ЕС. В сообщении Европейской Комиссии отмечалось [8, с.10], что хоть такое сотрудничество ни в коем случае не может соответствовать тому уровню экономической интеграции, который существовал до выхода Великобритании из ЕС, все же принятое Соглашение значительным образом выходит за рамки традиционных отношений в сфере свободной торговли, поскольку сотрудничество с Великобританией имеет давнюю и прочную основу для обеспечения дальнейших всеобъемлющих отношений.

С момента проведения референдума и до выхода Великобритании из ЕС импорт и экспорт товаров и услуг отмечался переменными увеличениями и уменьшениями в торговле, связанными с мировым кризисом, процедурой референдума, введением соглашения о торговле и сотрудничестве (Рисунок 1).



С

овокупность торговли товарами и услугами Великобритании с ЕС (млрд фунтов стерлингов)

Источник: *Office for National Statistics [3]*

Период после референдума отмечался продолжительным ростом в торговле. Такие продолжительные тенденции в торговле были следствием длительной процедуры выхода Великобритании из ЕС, и даже несмотря на неопределенность в вопросах будущего построения торговых отношений с ЕС и ее государствами-членами, торговля отмечалась позитивными тенденциями. В то же время, начиная с 2019 года, заметен резкий спад, а после стагнация в торговых отношениях [3, с.8]. Причиной этому послужили окончательный выход Великобритании из состава ЕС и принятие Соглашения о торговле и сотрудничестве [1, с.12]. Однако после нормализации и преодоления сложностей, связанных с наличием новых торговых барьеров, как экспорт, так и импорт вышли на показатели выше, чем до проведения референдума.

С выходом Великобритании из состава ЕС порядок торговли претерпел изменений. В первое время, в 2021 году, правительство Великобритании осуществляло ввоз и вывоз товаров исходя из правил внутреннего рынка ЕС, однако уже к январю 2022 года был введен полный таможенный контроль. Новые процедуры проверки товаров включают в себя новые и более строгие таможенные этапы для товаров, которые перемещаются между ЕС и Великобританией [2, с.9]. Процесс Брексита и

последующие события привели к возобновлению таможенной бюрократии и увеличению торговых издержек. Принятие Соглашения привело к падению импорта товаров из ЕС на 20% относительно прошлых лет. Также с проблемами в сфере экспорта столкнулись многие средние и мелкие бизнесмены, которые не имели возможности самостоятельно либо посредством найма отдельных сотрудников заполнять таможенные декларации. Тем не менее такой сложный переходный период занял всего около одного года, а в последствии к 2023 году как импортные, так и экспортные показатели между Великобританией и ЕС характеризовались рекордными объемами ввоза и вывоза товаров и услуг.

Впрочем, показатели торговли Великобритании оказались крайне высокими. Экспорт товаров в ЕС соответствует экспорту товаров в остальной мир. Экспорт услуг также отмечался ростом как для ЕС, так и для остального мира. Одним из парадоксов, отмеченным аналитической организацией Центр европейских реформ, являлось ожидание того, что экспорт товаров в ЕС практически точно должен был заметно пострадать в результате введения новых торговых барьеров, таких как полная проверка всех ввозимых на территорию ЕС британских товаров, чего не произошло. Другой парадокс касается экспорта услуг, ведь



еще до Брексита ожидалось, что он упадет. Напротив, экспорт услуг только лишь преуспел и с момента выхода Великобритании из ЕС он растет в среднем быстрее, чем в среднем по G7 [8, с.12]. Разница в подъеме торговли в ЕС и частичной стагнацией Великобритании были наиболее заметны в сфере продуктов питания, химической промышленности, медицинского оборудования и прочего. С 2020 по 2023 годы, экспорт отдельных видов товаров из Великобритании в ЕС, таких как офисное оборудование, игрушки, канцелярия, спортивные товары и прочее, сократился на 30%, а экспорт химического производства снизился на 10%. В то же время торговля аналогичными категориями товаров внутри ЕС увеличилась от 9% до 39% и ни одна из категорий не претерпела снижения экспортных показателей [10, с.7].

Все в том же исследовании Центра европейский реформ отмечалось что если бы рост экспорта товаров Великобритании во второй половине 2023 года был бы аналогичен росту экспорта государств-членов ЕС, то он был бы на 27% выше. То есть, оставшись Великобританией в составе ЕС, экспорт в ЕС вероятно был бы кратно больше экспорта в остальной мир.

Что касается экспорта услуг, то такие категории как телекоммуникации и информационные технологии, страхование, пенсионное обеспечение и «другие бизнес-услуги» после выхода Великобритании из ЕС отмечались в среднем большим ростом, нежели в других странах с развитой экономикой. Одна из наиболее пострадавших категорий являются транспортные услуги. Это связано с тем, что падение экспорта товаров привело к утрате спроса для британских водителей, а также более не было возможности заниматься транзитными перевозками между государствами-членами ЕС [8, с.14].

Что касается общего притока инвестиций в Великобританию, то после проведения референдума они хоть и незначительно, но продолжали расти в 14 из 20 кварталов 2017-2021 годов. В целом, учитывая общемировые тен-

денции и пандемию коронавируса, стоимость прямых инвестиций в экономику Великобритании в 2021 году составила -51,9 млрд фунтов стерлингов, из них европейских – -27,6 млрд фунтов стерлингов по сравнению с 34,8 млрд фунтов стерлингов в 2020 году (что равняется 34% от общего притока иностранных инвестиций в Великобританию, тогда как в 2019 это значение составляло 37%). Отрицательное значение означает, что отток инвестиций превышает приток. Из достижений в 2023 году в Великобритании было зарегистрировано 985 проектов прямых иностранных инвестиций, что на 6% превышает уровень 2022 года [14, с.7]. Хивел Болл, председатель британской многопрофильной организации EY UK по вопросам укрепления доверия и уверенности на рынках капитала и в экономике отмечал, что Великобритании по сей день остается ведущей европейской страной для инвестирования, поскольку статус Лондона как мирового финансового центра позволяет отдавать приоритет привлечению капиталов в быстрорастущие отрасли и качественно распределять выгоды от инвестиций равномерно по всем регионам государства.

Брексит, как важный исторический выбор, привнес большие изменения в торговые отношения между Великобританией и ЕС. Соглашение о торговле и сотрудничестве в течении первого года его действия оказало предвидено негативные последствия в торговле, так как добавились новые торговые барьеры и увеличилась таможенная бюрократия. Однако в последствии внешнеторговый оборот между Великобританией и ЕС увеличился, преимущественно за счет перекося экономических отношений в сторону торговли услугами.

Научно-исследовательской службой Европейского Парламента (EPRS) были сделаны обращения к некоторым регионам государств-членов ЕС с целью оценки изменения торговых отношений с Великобританией после Брексита. Потенциально наибольшее внимание обращалось на те регионы, которые больше всего страдают, либо получают наибольшую выгоду от соглашения между ЕС



и Великобритании. Для этого EPRS связалась с множеством представителей органов государственной власти на местном, региональном и национальных уровнях в таких странах как Австрия, Бельгия, Франция, Германия, Нидерланды и другие. Однако в силу временной ограниченности такого опроса респондентов, далеко не все представители государств-членов ЕС предоставили нужную информацию, требующуюся для определения уровня влияния Брексита на торговлю.

Тем не менее, представителями Австрии было отмечено, что Великобритания никогда не являлась важным экономическим и торговым партнером для них, но в тоже время торговля товарами активизировалась в период после пандемии. Региональными представителями французского региона Нормандия были разработаны собственные стратегии после выхода Великобритании из ЕС, уделяя пристальное внимание торговым вопросам, так как прибрежная зона Ла-Манша стала новой приграничной территорией ЕС. С точки зрения последствий для торгово-экономических отношений, то экспорт из Нормандии в Великобританию оставался на стабильно высоком уровне. В немецком регионе Бавария также было проведено исследование о влиянии Соглашения между Великобританией и ЕС на торгово-экономические отношения. В нем говорилось, что баварская экономика выиграла от этого с точки зрения торговли товарами, однако в меньшей степени отмечалось развитие торговли услугами. Тем не менее, в исследовании также указывалось на наличие торговых барьеров, а также сложности в связи с новыми системами сертификации и регистрации товаров, импортируемых из и экспортируемых в Великобританию. Также, негативные последствия в вопросе торговли услугами характеризовались отсутствием в Соглашении [1, с.17] четких правил, норм и отсутствием ряда важных услуг, которые не подпадают под действие Соглашения.

В ежегодном опросе за 2023 год, проводимом Немецкой торгово-промышленной палатой, представителями немецких бизнес ком-

паний было отмечено, что в экономических отношениях с Великобританией продолжают возникать торговые барьеры. Также акцентировано внимание на том, что спустя три года после выхода Великобритании из ЕС все больше становится заметна утрата преимуществ единого рынка.

Также важным к рассмотрению являются экономические отношения между отдельными государствами-членами ЕС. Наиболее эффективные торговые отношения правительство Великобритании имело как до, так и после выхода из состава ЕС с такими международными партнерами, как Германия, Франция и Нидерланды.

В торговых отношениях между Великобританией и Германией наибольший вклад в структуру импорта вносят такие товары, как легковые автомобили, механические генераторы энергии, транспортные средства (за исключением легковых автомобилей), лекарственные и фармацевтические товары. Импорт автомобилей за последние пять лет увеличился на 37%, генераторов на 61%, а фармацевтическая и лекарственная продукция в последние 5 лет сохраняет практически один уровень в структуре импорта, уменьшившись лишь на 8%. Что касается экспорта товаров, то здесь также преобладают механические генераторы энергии, авиаоборудование, легковые автомобили, сырая нефть и лекарственные и фармацевтические товары. Позитивным приростом отмечаются лишь генераторы и легковые автомобили с 80% и 26% увеличением экспорта за последние пять лет. В то время как остальные позиции претерпели уменьшения экспортных оборотов от -5% до -40% [6, с.14]

Импортируемая продукция Великобританией из Францией представляет собой продовольствие, табак, авиаоборудование, механические генераторы энергии, дорожную транспортную технику и легковые автомобили. Каждая из позиций в последние 5 лет отмечалась стремительным ростом ввоза в Великобританию этих товаров от 29% прироста в импорте табака до 157% в импорте дорожной



транспортной техники. Главные экспортные позиции, поставляемые во Францию, аналогичны с поставляемыми товарами в Германию. Каждая из позиций также характеризуется позитивным приростом от 16% до 152%, за исключением авиаоборудования, экспорт которого снизился на 51% за последние 5 лет.

Несколько другая структура импорта и экспорта присуща торгово-экономическим отношениям с Нидерландами. Наибольший прирост импорта в 114% за последние 5 лет приходится на химическую промышленность, 103% для рафинированного масла и 23% для офисной техники. Напротив, отрицательный прирост в -17% и -37% приходится на телекоммуникационное и звуковое оборудование, лекарственные и фармацевтические товары соответственно. Что касается экспорта, то лишь 2 из 5 главных экспортируемых продукта за последние 5 лет характеризуются позитивной динамикой – газ и механические генераторы энергии с приростом в 62% и 102% соответственно.

С 2020 по 2022 годы общая стоимость торговли между Великобританией и государствами-членами ЕС, такими как Германия, Франция и Нидерланды отмечалась стремительным ростом. Общая стоимость торговли Великобританией с Нидерландами увеличилась с 78,8 млрд фунтов стерлингов до 122,3 млрд фунтов стерлингов [11, с.9], с Францией с 66,0 млрд фунтов стерлингов до 94,9 млрд фунтов стерлингов, а с Германией – с 116,9 млрд фунтов стерлингов до 137,4 млрд фунтов стерлингов. Таким тенденциям способствовало увеличение стоимости импорта топлива и рекордные цены на газ, а рост цен на транспортировку и производственные затраты способствовал росту цен большинства сырьевых товаров.

В 2023 году общая стоимость торговли товарами с Нидерландами, Германией и Францией резко сократилась. Торговля с Нидерландами уменьшилась аж до 83,7, с Германией до 107,7, а с Францией до 65,2 млрд фунтов стерлингов. Такие показатели связаны с падением импорта и экспорта газа и нефти, что в

свою очередь повлияло на стоимость многих сырьевых товаров. Также Великобритания импортировала значительно меньшее количество продуктов питания из-за роста затрат с поправкой на инфляцию.

Как упоминалось выше, торговля Великобритании имеет тенденции к переходу от торговли товарами к торговле услугами. Топ 5 позиций, экспортируемых во Францию, среди которых автомобили, авиаоборудование и другие товары, к концу 2023 года достигли отметки в практически 9 млрд фунтов стерлингов, что составляло 35,6% в структуре экспорта. Напротив, экспорт топ 5 услуг, в которые включаются такие категории как финансовые, телекоммуникационные, компьютерные, транспортные и прочие бизнес-услуги составили 84,1% или более 16,5 млрд фунтов стерлингов.

Что касается экспорта товаров в Нидерланды – топ 5 экспортных позиций, среди которых природный газ, фармацевтическая продукция и прочее, к концу 2023 года составляли 47,4% или же около 16 млрд фунтов стерлингов в структуре экспорта товаров. В свою очередь экспорт топ 5 услуг, который включает в себя аналогичные категории, как и в структуре экспорта услуг с Францией, достиг отметки в 85% или же 18,9 млрд фунтов стерлингов.

Топ 5 товаров, экспортируемых из Великобритании в Германию, включая механические генераторы, авиаоборудование и другое в структуре экспорта занимают 37,2% с общей стоимостью в 12,7 млрд фунтов стерлингов. Экспорт топ 5 услуг практически идентичный с экспортом услуг в Нидерланды и Францию (дополнительно включая категорию интеллектуальной собственности) к концу 2023 года составлял 84,8% или же 22,3 млрд фунтов стерлингов [12, с.10].

Учитывая вышесказанное следует отметить, что экспорт товаров, хоть и не на много, но опережает экспорт услуг. Однако торговые тенденции последних лет указывают на постепенный перекося в этой структуре к преобладанию экспорта категорий услуг. Экспорт



услуг Великобритании в Нидерланды к концу 2023 года увеличился на 22,8% или же 4,1 млрд фунтов стерлингов в сравнении с аналогичным периодом 2022 года. Экспорт услуг Великобритании в Германию увеличился на 17,2% или же 3,9 млрд фунтов стерлингов, а экспортные показатели торговли услугами с Францией увеличился на 22,5% или же 3,6 млрд фунтов стерлингов. Что касается экспорта товаров Великобритании в вышеупомянутые страны, то увеличение в 2023 году по сравнению с 2022 годом наблюдалось в торговых отношениях с Германией и Францией на 2,3% и 0,7% соответственно. Структура экспорта товаров в Нидерланды напротив понизилась на 9,8% или же 3,6 млрд фунтов стерлингов.

В целом, торговый оборот Великобритании

с отдельными государствами-членами ЕС после Брексита продолжал расти. Период уменьшения торговли в 2020 году связан с рядом факторов, среди которых основной – сам выход из ЕС, а также связанный с пандемией коронавируса экономический кризис. Совокупность этих процессов, тем не менее, не привела к значительному экономическому коллапсу. В Управлении национальной статистики отмечали [13, с.23], что объем производства в 2020 году снизился всего на 10,4%, а восстановление объема производства в 2021 году составило 8,7%. Это свидетельствует об устойчивости британской экономики, возможности адаптироваться к кризисным условиям и развиваться в периоды неопределенности.

Список использованной литературы:

1. Trade and Cooperation Agreement between the European Union and the European Atomic Energy Community, of the one part, and the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland, of the other part. 2021. https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=uriserv%3AOJ.L_.2021.149.01.0010.01.ENG&%3Btoc=OJ%3AL%3A2021%3A149%3ATOC#
2. Full customs controls start on 1 January 2022. 2021. <https://www.gov.uk/government/news/less-than-a-month-until-full-customs-controls-are-introduced>
3. BoP: Goods and Services: Imports: European Union: CP NSA £m. 2024. <https://www.ons.gov.uk/economy/nationalaccounts/balanceofpayments/timeseries/17px/ukea>
4. The EU-UK Trade and Cooperation Agreement two years on: Unpacking early evidence. 2023. [https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2023/747433/EPRS_STU\(2023\)747433_EN.pdf](https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/STUD/2023/747433/EPRS_STU(2023)747433_EN.pdf)
5. Treaty on European Union (TEU) / Maastricht Treaty. 1992. <https://www.europarl.europa.eu/about-parliament/en/in-the-past/the-parliament-and-the-treaties/maastricht-treaty>
6. A single internal market without borders. 2024. https://european-union.europa.eu/priorities-and-actions/actions-topic/single-market_en?prefLang=ru
7. The EU-UK Trade and Cooperation Agreement. 2021. https://commission.europa.eu/strategy-and-policy/relations-non-eu-countries/relations-united-kingdom/eu-uk-trade-and-cooperation-agreement_en#Free_Trade_Agreement
8. Brexit, four years on: answers to two trade paradoxes. 2024. <https://www.cer.eu/insights/brexit-four-years-answers-two-trade-paradoxes>
9. Trade in goods: country-by-commodity exports. 2024. <https://www.ons.gov.uk/economy/nationalaccounts/balanceofpayments/datasets/uktradecountrybycommodityexports>
10. EU trade since 1999 by HS2-4-6 and CN8. 2024. <https://data.europa.eu/data/datasets/fzktcuylt0zrttjpswrmq?locale=en>
11. PP: Business investment, growth annual. 2024. <https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/timeseries/a29d/qna>
12. How has Brexit affected business investment in the UK? 2023.



<https://www.economicsobservatory.com/how-has-brexit-affected-business-investment-in-the-uk>

13. Foreign Direct Investment (FDI) Statistics. 2023. <https://commonslibrary.parliament.uk/research-briefings/cbp-8534/#:~:text=FDI%20in%20the%20UK&text=The%20value%20of%20foreign%20direct,up%20very%20slightly%20from%202020>

Foreign Direct Investment: UK's project total grows as Europe's falls. 2024.

https://www.ey.com/en_uk/news/2024/05/uk-foreign-direct-investment-project-total-grows

Xəyalə QASIMOVA

BÖYÜK BRİTANIYA VƏ AVROPA BİRLİYİ ARASINDA İQTİSADI ƏLAQƏLƏRİN DƏYİŞMƏSİ

XÜLASƏ

Məqalədə Böyük Britaniya və Şimali İrlandiya Birləşmiş Krallığı ilə Avropa Birliyi arasında ticarət və iqtisadi əlaqələrin dinamikasında baş verən dəyişikliklər təhlil edilmişdir. Avropa Birliyindən çıxmaq barədə referendumdan sonra üzv ölkələri ilə iqtisadi dəyişikliklərə təsir edən əsas amillər kimi xarici ticarət dövrüyyəsi də araşdırılmışdır. Qeyd edilir ki, Britaniya iqtisadiyyatının səciyyəvi xüsusiyyəti hal-hazırkı geosiyasi şərtlərə uyğunlaşmasıdır.

Açar sözlər: Avropa Birliyi, Böyük Britaniya, iqtisadi uyğunlaşma, ixracın ötürülməsi, ticarət maneələri, xidmətlər.

Khayala QASIMOVA

CHANGES IN ECONOMIC RELATIONS BETWEEN THE UNITED KINGDOM AND THE EUROPEAN UNION

SUMMARY

The article analyzes changes in the dynamics of trade and economic relations between The United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland and the European Union. The foreign trade cycle has also been studied as key factors affecting economic changes with its member states since the referendum on leaving the European Union. It has been noted that a distinctive feature of the British economy is its adaptation to current geopolitical conditions.

Key words: European Union, The United Kingdom, economic adaptation, export transformation, trade barriers, services.