

Фарид Хатамзаде

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКОЙ И ДРУГИМИ СТРАНАМИ

Ключевые слова: международное право, международное экономическое право, инвестиции, защита инвестиций, инвестиционные соглашения, инвестиционное законодательство

В современной целостной системе международных экономических отношений закономерной тенденцией является возрастание роли международного инвестиционного сотрудничества между различными странами. Наряду с трансграничным перемещением товаров и услуг, трудовой миграцией постепенно все большее место в системе международных экономических отношений занимает трансграничное движение капиталов. Эти факторы нередко связывают с процессом мировой глобализации. [7, с. 1] Как отмечает В.М. Шумилов, динамика роста иностранных инвестиций опережает динамику роста международной торговли товарами и услугами [9, с. 132] и этот процесс носит объективный, закономерный характер, ибо развитие международных инвестиционных отношений и движение капиталов выступают как одни из ведущих факторов, определяющих функционирование всей системы международных экономических отношений. Так, по данным ЮНКТАД - Международной Конференции ООН по Торговле и Развитию объем прямых иностранных инвестиций в 2016 г. по миру достигло 1.81 тр. \$, хотя и в 2017 г., в связи с мировым кризисом и снижением мирового производства, несколько уменьшилась, но несмотря на это также составило внушительную сумму -1,52 тр. \$ [11]

Следует подчеркнуть, что в юридической литературе отмечают связующую роль иностранных инвестиций с общим поступательным развитием мировой экономики, и подчеркивают, что иностранное инвестирование является экономическим процессом,

который наиболее тесно и наиболее полно связывает хозяйство страны с мировым рынком и в этом отношении он намного превосходит внешнюю торговлю. [6, с. 524-525] Идентичная по своему содержанию утверждение было высказано и одним из самых известных юристов-международников в области международного инвестиционного права И.З. Фархутдиновым, отмечая что на современном этапе иностранные инвестиции играют более значительную роль, чем международная торговля товарами и услугами вместе взятые. [7, с. 54] Не вызывает никакого сомнения, что иностранное инвестирование является широким и многоплановым процессом, связывающим весьма разнородные области и создающим долговременные и стабильные экономические связи между различными государствами и их народнохозяйственными комплексами. [4, с. 3] В связи с этим возрастает и значение международно-правового регулирования иностранных инвестиций.

Эта проблематика имеет важное значение и весьма актуальна и для Азербайджанской Республики. Так наша страна занимает ведущее место по объему иностранных инвестиций на душу населения на всем постсоветском пространстве. Так, по оценкам на 2012 г. объем прямых иностранных инвестиций в нашу страну составила 13,350 млрд. \$. По данным Всемирного Банка, по итогам 2017 г. объем прямых иностранных инвестиций в экономику Азербайджана составил 2,867 млрд. долларов США. [12]

Поэтому исследование правового регулирования международных инвестиционных

отношений Азербайджанской Республики с другими странами является весьма актуальной и представляет несомненный научный интерес.

Международно-правовое регулирование в сфере защиты иностранных инвестиций можно подразделить в целом на многостороннее, региональное и двустороннее, которые в целостности и образуют систему международно-правового регулирования иностранных инвестиций.

Среди международно-правовых актов, направленных на многостороннее регулирование иностранных инвестиций следует особо отметить статьи Соглашения о Международном Валютном Фонде (МВФ), принятые 22 июля 1944 г. в Бреттон-Вудсе (США), на валютно-финансовой конференции Объединенных наций и вступивших в силу 27 декабря 1945 г. Так, в этом документе содержится положение (ст. VI, разд. 3), в соответствии с которым государства-члены могут применять также меры контроля, которые являются необходимыми для регулирования международного движения капитала. [13] Значение этого документа в том, что он положил начало правовому регулированию международного движения инвестиций и международно-правовому сотрудничеству в области иностранных инвестиций.

Одной из первых попыток универсального правового регулирования иностранных инвестиций можно считать Хартию Международной торговой организации от 24 марта 1948 г. В силу того, что в документе положения, согласно которым принимающее государство обладало правом вмешиваться в выработку условий иностранных инвестиций, а также из-за того, что в нем не было положений о выплате компенсации в случае национализации собственности иностранного инвестора, ряд экономически развитых стран не ратифицировали это соглашение. Из-за отсутствия положений о надлежащей степени компенсации в случае национализации собственности иностранного инвестора, не вступило в силу и Экономическое соглашение, подписанное 2 мая 1948 г. в Боготе (Колумбия). Следует отметить, что в рамках

ОЭСР - Организации европейского сотрудничества и развития были начаты переговоры о заключении многостороннего договора об инвестициях. Однако проект Конвенции о защите иностранной собственности, подготовленный ОЭСР, не был принят из-за желания развивающихся стран регулировать вопросы правового режима иностранных инвестиций исключительно своим национальным законодательством (их в этом поддерживало СССР по идеологическим соображениям), что вызывало возражение со стороны стран потенциальных инвесторов (в основном западных стран).

Делались определенные попытки принятия универсального юридического документа, регулирующего отношения в сфере иностранных инвестиций в рамках ГАТТ-ВТО. Следует отметить, что первоначально Соглашение ГАТТ-1947 не содержало положений, регулирующих сферу инвестиционных отношений, и в нем не было четко определен правовой статус иностранных инвестиций. [3, с. 161] В ходе Уругвайского раунда была принята Декларация министров от 20 сентября 1986 г., которая рекомендовала всем странам переговорного процесса распространить действия положений ГАТТ на сферу инвестиций торгового характера. [10, с. 156-157] В ходе следующего раунда был принят пакет Марракешских соглашений, предусматривающие как совершенствование ГАТТ и получившие название ГАТТ-94. Так, в область правового регулирования ГАТТ-94 входит наряду с другими и торговые аспекты инвестиционных мер (ТРИМС) и т.д.

В регулировании международных инвестиционных отношений на универсальной основе важная роль принадлежит Вашингтонской конвенции 1965 г. по обеспечению урегулирования инвестиционных споров и Сеульской конвенции 1985 г. об инвестиционных гарантиях. Участниками Вашингтонской конвенции 1965 г. являются 162 государства (ратифицировано 154 из них), [14] в том числе с 18 сентября 1992 г. и Азербайджанская Республика (вступило в силу с 18 октября 1992 г). Вашингтонская конвенция регулирует отношения, связанные с поряд-

ком разрешения инвестиционных споров. Так, в соответствии с его положениями создан Международный Центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС), образованный для урегулирования споров между государствами, с одной стороны, и иностранными физическими и юридическими лицами - инвесторами, с другой. МЦУИС действует под эгидой Всемирного Банка. Как отмечается в юридической литературе, при помощи МЦУИС обеспечивается публичный правопорядок в сфере международных экономических отношений путем разрешения конфликтов между государствами-реципиентами и инвесторами. [5, с. 292]

Вашингтонская Конвенция предлагает включать в международные инвестиционные соглашения единообразные правила по ряду вопросов взаимоотношений государств-участников, Центра и частных инвесторов. Инвестор, не согласившийся подчиниться юрисдикции Центра, лишается дипломатической защиты со стороны своего государства. [8, с. 117]

Сеульская конвенция от 11 октября 1985 г. об инвестиционных гарантиях представляет собой один из способов защиты имущественных прав иностранных инвесторов. В соответствии с ее положениями учреждено Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МИГА). В Конвенции участвуют ряд экономически развитых стран, включая США, Канаду, Великобританию, Германию, Францию, Италию, Японию и др. Всего 181 страна являются членами МИГА. Азербайджанская Республика является участником данной конвенции с 22 сентября 1992 г.

Международно-правовое регулирование иностранных инвестиций на региональном уровне начало активно формироваться и развиваться относительно недавно (за исключением практики ЕС). Созданию международно-правовой базы для либерализации иностранных инвестиций на региональном уровне во многом способствовала Организация экономического сотрудничества и развития (ОСЭР, ранее называлась Организация европейского экономического сотрудничества), представляющая собой организа-

цию индустриально развитых стран, объединяющая на к ноябрь 2018 г. 36 государства, на которые приходится около 60 % мирового ВВП. [15]

Весьма показательна наблюдающаяся тенденция к расширению круга различных международных региональных организаций, которые вовлекаются в систему правового регулирования международных инвестиционных отношений. Среди таких региональных организаций необходимо упомянуть Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), объединяющее 21 государство, одной из основных целей которой является осуществление сотрудничества в области либерализации инвестиций. В целом в АТЭС, в качестве стратегической цели к 2020 г. планирует создание либерального инвестиционного режима.

Следует отметить в области регулирования инвестиционных отношений и международный опыт Андской (Картахенской) группы стран (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Чили и Эквадор), которые приняли Единый инвестиционный кодекс. Этот кодекс лег в основу национального законодательства об иностранных частных инвестициях стран – участниц Картахенского соглашения.

Основными соглашениями государств – участников СНГ по вопросам сотрудничества в данной сфере являются Соглашение о сотрудничестве в области инвестиционной деятельности от 24 декабря 1993 г. (ССИД), которое вступило в силу 21 ноября 1994 г. и Конвенция о защите прав инвестора от 28 марта 1997 г. Первая конвенция действует в отношении Белоруси, Казахстана и Таджикистана с 21 ноября 1994 г., Узбекистана с 23 января 1995 г., Кыргызстана с 19 января 1996 г. Вместе с тем Соглашение временно применяется для Азербайджана, Армении, Грузии, Молдовы, Туркмении и Украины с 24 декабря 1993 г. Конвенция о защите прав инвестора от 28 марта 1997 г. определила правовые основы осуществления различных видов инвестиций и гарантии прав инвесторов на осуществление инвестиций и получаемые от них доходы. Конвенция вступила в силу 21 января 1999 г., и ее участниками яв-

ляются Беларусь, Таджикистан, Армения, Казахстан, Кыргызстан, Молдова. Азербайджанская Республика хоть и подписала это соглашение, но не ратифицировала его. Может быть, в силу того, что отношения Российской Федерации (РФ) с другими государствами - участниками СНГ в этой области осуществляются, главным образом, на двусторонней основе РФ 4 марта 2002 г. приняла решение о прекращении временного применения договора о сотрудничестве в области инвестиционной деятельности, а 16 апреля 2007 г. вышла из соглашения о защите прав инвестора от 1997 г.

Таким образом, эти соглашения не стали основой международно-правового регулирования инвестиционных отношений в регионе СНГ.

Азербайджанская Республика является участником и такой региональной организации, как Организация Экономического Сотрудничества (ОЭС), в которой также участвуют Турция, Пакистан, Иран, Афганистан, Казахстан, Кыргызстан, Туркменистан, Узбекистан и Таджикистан. В рамках этой организации ОЭС был разработан проект соглашения о поощрении и защите взаимных инвестиций. Однако, такое соглашение пока не подписано.

На практике основная роль в обеспечении международно-правового регулирования иностранных инвестиций принадлежит двусторонним соглашениям о поощрении и защите инвестиций (СПЗИ). Данное утверждение справедливо и в отношении нашей страны. Международно-правовое сотрудничество в сфере инвестиций Азербайджанской Республики с другими странами осуществляется главным образом на двусторонней основе.

Начало практике заключения международных соглашений по вопросам инвестиций на двусторонней основе было положено индустриально развитыми странами, которые выступали в роли экспортеров инвестиций. Основной причиной заключения такого рода соглашений - стремление развитых стран обеспечить для своих инвесторов защиту от политических рисков, связанных с возмож-

ностью экспроприаций, запретами валютных трансферов, с уроном от войн и т.д.

Как правило, в роли принимающей страны в основном выступали развивающиеся страны, а также постсоциалистические и постсоветские страны. Принимающие страны, в свою очередь заинтересованные в привлечении капиталов, предоставляют иностранным инвесторам либо в связи с заключенными международными соглашениями, либо в одностороннем порядке на основе внутреннего законодательства налоговые льготы, дополнительные кредитные возможности, консультационные услуги т.п. Практика заключения подобного рода договоров развитых стран между собой не получила какого-либо особого развития в связи с тем, что достаточно благоприятные условия для взаимных инвестиций обеспечиваются общими стабильными политическими, правовыми и экономическими факторами в этих странах. Незначительное число двусторонних СПЗИ заключено также развивающимися странами между собой (например, между Китаем и Таиландом, между Марокко и Египтом и др.).

Вместе с тем, такие договора между собой иногда заключают и экономически развитые страны, хотя в целом в этих странах благоприятные условия для взаимных инвестиций обеспечиваются общими стабильными политическими, правовыми и экономическими факторами.

Следует отметить, что впервые в международном праве нормы, относящиеся к защите иностранных инвестиций, появляются в конце 60-х гг. в двусторонних договорах о дружбе, торговле и мореплавании (впоследствии они начали именоваться «договорами дружбы и экономических отношений»), заключавшихся США, Японией, рядом стран Западной Европы. В перечень мер, обеспечивающих благоприятные условия для инвестирования, включались и юридические нормы по защите приобретаемой собственности, по обеспечению прав аренды и покупки земли, равного налогообложения, права свободной конкуренции с местными предприятиями и т.п. Международно-правовые инвестиционные нормы нашли свое от-

ражение, в частности, в двусторонних международных договорах о дружбе, торговле и мореплавании, в соглашениях о содействии и защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, торговых договорах, договорах о поселении, договорах об экономическом и промышленном сотрудничестве.

Договоры о поселении определяют правовой режим, которым резиденты (физические и юридические лица) одного государства пользуются на территории другого государства, включая правила в отношении имущества иностранцев. Под имуществом понимаются, среди прочего, и иностранные инвестиции. В практике ряда государств подобные положения предусматриваются в торговых договорах.

В договорах об избежании двойного налогообложения государства договариваются о налогообложении определенных видов доходов, получаемых юридическими и физическими лицами из одной страны в другой стране, а также от имущества этих лиц, расположенного на территории другого государства. С помощью таких соглашений достигается разграничение налоговой юрисдикции в отношении доходов и имущества, устраняется возможность неправомерного применения в одностороннем порядке национального режима налогообложения, исключается повторное взимание налогов.

Но все же основным правовым средством регулирования международных инвестиционных отношений в сфере трансграничного перемещения капиталов являются двусторонние соглашения о поощрении и защите инвестиций (СПЗИ). Эти соглашения устанавливают договорный режим инвестиций, вкладываемых физическими и юридическими лицами одного государства на территории другого государства, режим защиты этих инвестиций и систему гарантий. При этом государство-экспортер инвестиций предоставляет гарантии в отношении инвестиций своих резидентов, только если государство-импортер обеспечивает этим инвестициям режим и защиту на уровне, требуемом международным правом. Таким образом, эти договоры служат эффективным

средством защиты иностранных инвестиций в других странах.

В настоящее время в мире заключено более 2000 двусторонних СПЗИ. Так, ФРГ заключила около 80 таких соглашений, причем все они составляются по единой модели, лишь с небольшими модификациями. Существуют подобные модельные типы соглашений также у США, Канады, Великобритании, Франции, Швейцарии, Нидерландов, Бельгии и др. стран. Азербайджан заключил около 20 двусторонних СПЗИ, [2, с. 81], в том числе с ФРГ, Великобританией, Турцией, Китаем, Пакистаном, Ираном, Румынией, Швейцарией, со странами СНГ, а также договоры об избежании двойного налогообложения с Великобританией, Пакистаном, Турцией, ФРГ, со странами СНГ и т.д.

В двусторонних международных соглашениях предусматриваются определенные правовые средства, обеспечивающие гарантии иностранных инвестиций. Основные цели СПЗИ заключаются в том, чтобы обеспечить благоприятные условия для иностранных инвестиций; поощрять иностранные инвестиции; защищать иностранные инвестиции. [1, с. 566] Юридическое содержание СПЗИ в основном однотипно. Так, в преамбулах СПЗИ указываются цели и предмет соглашения, в частности, создание благоприятных условий для инвестиций, их поощрение и защита. Включаются и такие положения, как уважение суверенитета и законов страны инвестирования, право на инвестиционное сотрудничество, как с частными, так и с государственными предприятиями. Могут определяться и специфические сферы поощрения инвестиций. СПЗИ строятся обычно на принципе формальной взаимности. В договорах могут быть перечислены разные виды капиталовложений, в том числе движимое и недвижимое имущество (земля здания), различные имущественные права, акции, облигации, займы, различные виды интеллектуальной собственности, "ноу-хау", торговые (товарные) марки и т.д. Могут особо оговариваются прямые и портфельные инвестиции, ссудные инвестиции, определяются концессии и их виды на разработку и эксплуатацию при-

родных ресурсов и т.д. По взаимному согласию возможно включение оговорки об изменениях формы инвестирования. Обычным является условие о допуске только тех инвестиций, которые будут одобрены компетентными органами государства-импортера инвестиций в соответствии с его законодательством. Также может быть оговорено, что иностранные инвестиции в определенных секторах экономики (предприятия связи и технологий, общественного пользования, стратегические отрасли и т.п.) либо не поощряются, либо не допускаются. В большинстве случаев предусматривается распространение действия условий СПЗИ и на инвестиции, сделанные до вступления соглашения в юридическую силу. В договорах СПЗИ предусматривается также право на конвертацию доходов и репатриацию инвестиций в случае прекращения инвестирования в соответствии с процедурами внутреннего законодательства. Обычно государства предоставляют национальный режим и режим наибольшего благоприятствования одновременно, чтобы инвестор мог выбирать любой из них. Все двусторонние договоры о поощрении и защите инвестиций предусматривают две основные процедуры урегулирования споров. Первое представляет собой разрешение споров в результате процедуры ведения переговоров. А в случаях недостижения соглашения посредством арбитражной процедуры *ad hoc*. В последнем случае практика по этому вопросу многообразна. Имеются СПЗИ, в которых не оговаривается применимое арбитражем право. Однако в ряде соглашений имеются различные установления на этот счет. Как правило, в соглашении или определяется право конкретной страны или же арбитражу предоставляется право самому выбрать применимое право. Возможно также отсылка к другим соглашениям, а также к нормам и принципам международного права. Иногда, с целью создания более привлекательных условий для инвестора, в соглашении может быть предусмотрено право использования национального права страны, экспортирующей инвестиции. Так, в двусторонних соглашениях СПЗИ, заключаемых Азербай-

джаном с другими странами, предусматривается процедура разрешения спора до обращения к арбитражу путем переговоров. Для этой процедуры предусмотрены различные сроки (от 3 до 6 месяцев). Если же инвестиционный спор не будет разрешен в течение указанного срока, то по требованию одной из договаривающихся сторон спор может быть передан на рассмотрение третейского арбитражного суда. В качестве примера порядка создания третейского суда можно рассмотреть Соглашение между Правительством Азербайджана и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии. Согласно ст. 9 соглашения, в течение 2 месяцев с момента получения просьбы о рассмотрении дела в арбитраже каждая из сторон должна назначить своего представителя-члена арбитража. После этого они должны выбрать лицо, представляющее третью страну, который и избирается председателем суда. Если в течение установленных сроков необходимые назначения не будут произведены, то каждая из договаривающихся может пригласить президента Международного третейского суда для выполнения необходимых назначений (при условии, что он не является гражданином одной из сторон). Решение арбитража выносится большинством голосов и является обязательным для обеих сторон.

Таким образом, проведенный анализ позволяет заключить следующее.

1. Хотя и имеются ряд многосторонних соглашений, в которых нашли свое отражение положения, регулирующие отдельные аспекты отношений, связанных с иностранными инвестициями, однако универсального международно-правового акта, регулирующего все аспекты международных инвестиционных отношений нет. Такие международно-правовые акты, как Соглашение по торговым аспектам иностранных инвестиций (ТРИМ), Вашингтонская конвенция 1965 г. и Сеульская конвенция 1985 г. регулируют лишь отдельные аспекты международных инвестиционных отношений.

2. Международно-правовое регулирование иностранных инвестиций осуществляется и на региональном уровне. В ряде регио-

нов мира она даже весьма эффективна (Западная Европа). Но несмотря на участие нашей страны в ряде региональных организаций (ОЭС, СНГ) в целом, в их рамках не удалось создать сколь-нибудь эффективную модель правового регулирования иностранных инвестиций.

3. Главным правовым средством правового регулирования международных отношений между Азербайджанской Республикой и другими государствами в сфере трансграничного перемещения капиталов (инвестиций) являются двусторонние соглашения о поощрении и защите инвестиций (СПЗИ). В таких договорах предусматриваются определенные правовые средства, обеспечивающие гарантии иностранных инвестиций.

4. Наряду с СПЗИ важное значение имеет и совершенствование национального законодательства нашей страны в области защиты инвестиций. Так после завершения процесса конвертируемости национальной валюты страны, думается, что нет необходимости в сохранении разницы между режимами защиты иностранных инвестиций и инвестиций, осуществляемых национальными юридическими и физическими лицами нашей страны.

5. В свете этого вполне закономерным представляется распоряжение Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева о ряде мер, по поощрению инвестиционной деятельности и защите прав иностранных инвесторов, в котором правительству страны, с учетом международного опыта в данной сфере, поручено подготовить и представить президенту Азербайджана на основе двух различных законов - "Об инвестиционной деятельности" и "Защите прав иностранных инвесторов", новый законопроект, направленный на единое регулирование инвестиционных отношений в стране. Думается, что в данном законе должен быть закреплен общий подход к защите всех видов инвестиций и закреплены гарантии их защиты со стороны государства.

Список литературы

1. Əliyev E.Ə. Beynəlxalq iqtisadi hüquq. Dərslik. Bakı "UniPrint" nəşriyyat-poliqrafiya müəssisəsi, 2012, 648 s.

2. Gözəlov Ə.V. Beynəlxalq investisiya hüququ: nəzəri və praktiki əsasları. Dərs vəsaiti, Bakı, 2008, 448 s.

3. Волова Л.И. Реализация государствами международной правоспособности в международных инвестиционных отношениях посредством многостороннего международно-правового регулирования // Российский ежегодник международного права. СПб., 2001, с. 157-175

4. Иностранные инвестиции в странах СНГ и Великобритании. Отв. редакторы: А.А. Рубанов; Н.И. Соловяненко. М., ИГП РАН, 1992, 160 с.

5. Международное коммерческое право: учеб. пособие. Под общ. ред. В.Ф. Попондопуло.- 2-е изд., стер. М.: Омега-Л, 2006, 472 с.

6. Международное публичное право: учебник. Отв. ред. К.А. Бекашев. 5-е изд., перераб. и доп., М.: Проспект, 2009, 1008 с.

7. Фархутдинов И.З. Международное инвестиционное право: теория и практика применения. М, Волтерс Клувер, 2005, 432 с.

8. Шумилов В.М. Международное публичное экономическое право. Учебное пособие. М., НИМП, 2001, 288 с.

9. Шумилов В.М. Международное экономическое право в эпоху глобализации. М., 2003, 272 с.

10. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts. Geneva/ 1994 The GATT / Uruguay Round/ Vol. III. December, 1993, 167 p.

11. United Nations Conference on Trade and Development. Global foreign direct investment flows slipped further in 2017 // https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/diaeia2018d1_en.pdf

12. The World Bank. Foreign direct investment, net inflows (BoP, current US\$) // <https://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.CD.WD>

13. Articles of Agreement of the International Monetary Fund // <https://www.imf.org/external/pubs/ft/aa/index.htm>

14. Convention On The Settlement Of Investment Disputes Between States And Nationals Of Other States // 575 UNTS 159

15. Organization for Economic Co-operation and Development. Members and partners // <http://www.oecd.org/about/membersandpartners/>

Xülasə

Fərid Hətəmzadə

Azərbaycan Respublikasının digər ölkələrlə investisiya münasibətlərinin beynəlxalq-hüquqi tənzimlənməsi

Məqalədə Azərbaycan Respublikasının digər ölkələrlə investisiya münasibətlərinin beynəlxalq-hüquqi tənzimlənməsi məsələləri araşdırılır. Müəllif investisiya münasibətlərinin universal, regional və ikitərəfli sazişlərlə tənzimlənməsinin xüsusiyyətlərini müəyyən edir və onların müqayisəli-hüquqi tədqiqini aparır. Müəllif göstərir ki, Azərbaycan Respublikasının digər ölkələrlə investisiya münasibətlərinin beynəlxalq-hüquqi tənzimlənməsi əsasən xarici sərmayələrin müdafiəsi və təşrifi haqqında ikitərəfli sazişlərlə tənzimlənir. Məqalənin yekununda müəllif tərəfindən ölkə investisiya qanunvericiliyinin təkmilləşdirilməsinə dair təkliflər irəli sürülmüşdür.

***Açar sözlər:** beynəlxalq hüquq, beynəlxalq iqtisadi hüquq, investisiyalar, investisiyaların müdafiəsi, investisiya sazişləri, investisiya qanunvericiliyi*

Summary

Farid Hatamzade

International legal regulation of investment relations between the Republic of Azerbaijan and other countries

The article deals with the issues of international legal regulation of investment relations between the Republic of Azerbaijan and other countries. The author defines the features of regulation of investment relations by universal, regional and bilateral treaties and conduct their comparative legal research. The author shows that mainly bilateral treaties on the protection and promotion of foreign investment carry out the international legal regulation of investment relations of the Republic of Azerbaijan with other countries. In the conclusion of the article, the author put forward proposals for improving the investment legislation of the country.

***Keywords:** international law, international economic law, investments, investment protection, investment agreements, investment legislation*